

PASIÓN POR INNOVAR | PODER DE TRANSFORMAR

Bayer es una compañía global con competencias críticas en el sector de la salud y agrícola. Como compañía innovadora, establece tendencias de Bayer están diseñados para ayudar y mejorar la calidad de vida de las personas. En Bayer, tienes la oportunidad de formar parte de una cultura en la que valoramos la pasión de nuestros colaboradores para innovar y que da el poder para cambiar.

Clinical Support Radiology

TUS TAREAS Y RESPONSABILIDADES

Responsable de dar soporte y apoyo a la excelencia clínica en los departamentos de Radiología

Función principal:

Desarrollar e implementar formas de aplicación clínica en RM y TAC para apoyar a los diferentes productos de la cartera de radiología. Adaptar y utilizar estas rutas con el fin de diferenciar nuestros productos de los competidores y apoyar el ciclo de vida del mismo.

Trabajar estrechamente con el Clinical Support Manager y colaborar en las sesiones clínicas.

Trabajar con los delegados de ventas, apoyarlos técnicamente y resolver dudas de los clientes.

Responsabilidades específicas:

1. Desarrollar adaptaciones y protocolos de RM a la aplicación de Gadovist® / Primovist® basadas en la práctica clínica actual para asegurar el resultado más preciso para el paciente.
2. Desarrollar adaptaciones y protocolos de TAC a la aplicación de Ultravist® basadas en la práctica clínica actual para asegurar el resultado más preciso para el paciente.
3. Capacitar al personal hospitalario competente y cualificado para que utilice las aplicaciones informáticas de Bayer (Certegra®, Radimetrics™)
4. Capacitar al personal hospitalario competente y cualificado para que utilice las aplicaciones de los inyectores Bayer (Medrad®)
5. Estar abierto a explorar nuevos protocolos en conjunto y colaborar con todos los

País
España

Centro de trabajo
Barcelona

Subgrupos
Pharmaceuticals

Contáctanos
Teléfono +34 (0) 93 495 6999
www.career.bayer.es

Código de referencia
0000181512



fabricantes de equipos (OEM) con el fin de mantenerse al tanto de los avances clínicos.

6. Comunicarse regularmente con el equipo de ventas para apoyar y desarrollar estrategias de manera efectiva.

7. Apoyo y estrecha colaboración con el Clinical Support Manager & Trainer , departamento médico y Marketing para lograr el más alto grado en la satisfacción del cliente.

8. Apoyar clínicamente y resolver las dudas de los Ingenieros de servicio.

9. Apoyar la planificación, preparación y ejecución de la participación en eventos y congresos regionales, nacionales y locales.

10. Monitorear e informar sobre las actividades de soporte clínico.

11. Asegurarse de que todas las tareas administrativas se completan de manera oportuna y precisa.

12. Asegurarse de que todas las políticas y procedimientos relevantes de la compañía sean entendidas y cumplidas.

13. Mantener las habilidades clínicas individuales y el conocimiento técnico a los estándares de la compañía.

¿QUIÉN ERES?

1. Diplomado en Ciencias de la Salud, Técnico Superior en Imagen para el Diagnóstico (TSID) o técnico especialista en radiodiagnóstico (TER) o similar.

2. Conocimiento de la mayoría de los sistemas y protocolos de TI de asistencia sanitaria, por ejemplo, TAC / RM; manejo a nivel operativo de una amplia gama de herramientas / funciones digitales disponibles en escáneres de imágenes híbridos, tanto en adquisición de imágenes como en pos- procesamiento, registro y fusión de imágenes, reconstrucción 3D, análisis cuantitativo, etc.

3. Mínimo de 5 años de experiencia en aplicaciones clínicas y/o soporte a las ventas de productos de diagnóstico y/o medicina y/o como técnico especialista en radiodiagnóstico (TER) o técnico superior en imagen para el diagnóstico (TSID) o similar.

4. Experiencia adicional como profesor en escuela y/o universidad en ciencias de la salud/ Escuela TSID o TER.

5. Capacidad para comprender el conocimiento de productos complicados y formar a los miembros del equipo en consecuencia.

6. Capacidad para demostrar y presentar la cartera y los conceptos de Bayer a grupos grandes y pequeños.

7. Capacidad para trabajar independientemente

8. Buenas habilidades analíticas, interpersonales, de comunicación y presentación.

9. Capaz de identificar y priorizar las necesidades del cliente para establecer y mantener relaciones comerciales efectivas.

10. Capacidad y actitud para trabajar en equipo.

11. Se valorarán las habilidades lingüísticas (Inglés e idiomas adicionales)

Contáctanos

Teléfono +34 (0) 93 495 6999
www.career.bayer.es

Código de referencia

0000181512



Disponibilidad para viajar el 90% del tiempo (en territorio nacional)

Residencia preferentemente en Madrid o Barcelona

SOLICITUD DE TRABAJO

Ofrecemos oportunidades de desarrollo personal y profesional dentro de la compañía. Si está interesado en ampliar sus conocimientos en tareas variadas y con responsabilidad, por favor, envíenos su CV online.

Contáctanos

Teléfono +34 (0) 93 495 6999

www.career.bayer.es

Código de referencia

0000181512

